



tú imaginas  
nosotros lo creamos



# esla **gest** 6.0

Software de Gestión Empresarial Integral

- ▶ EslaGest 6.0 es un Sistema Integrado de Gestión Empresarial Modular (ERP) desarrollado para PYMES o empresas de rango medio, pudiendo ser utilizado determinando las áreas a cubrir y el nivel de potencia deseado, adaptándolo total o parcialmente a las necesidades de cada entidad. De fácil y rápida instalación e implantación. Con capacidad de ser ampliadas sus funciones en la medida que la empresa lo necesite.

## Administración

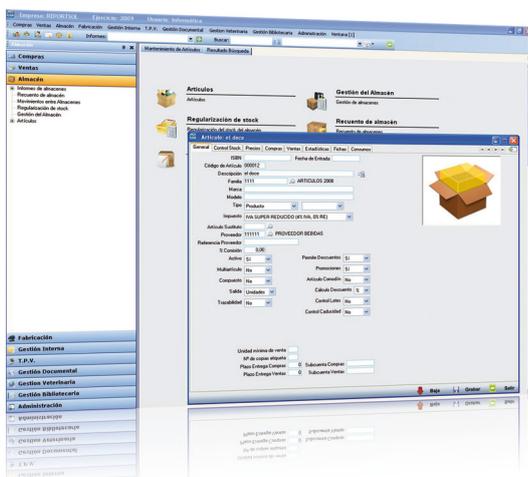
En este módulo podrá gestionar desde las operaciones que fijan las condiciones del sistema — permitiendo su adaptación a las necesidades de su negocio de modo muy rápido y sencillo — hasta un potente cuadro de mandos que ofrece información en tiempo real sobre pagos, cobros, ventas y compras, desde una única ventana.

### Características parametrizables de la aplicación

- Configuración inicial.
- Gestión de menú.
- Empresas.
- Usuarios y accesos.
- Centros de coste.
- Impuestos.
- Formas de pago.
- Familias.
- Series.
- Definición de enlace contable.
- Parametrización de campos por tabla.
- Diseño de informes y formatos de impresión.
- Comunicaciones.
- Definición del ámbito territorial (países, provincias, localidades, vías, etc.).
- Gestor de contenidos.
- Etc.

## Gestión de Almacén

Gestiona los distintos tipos de productos de la empresa, que se encuentran dentro del almacén, tanto artículos terminados como materia prima. EslaGest 6.0 permite optimizar los movimientos físicos de mercancías que vienen determinados del exterior del negocio a través del control de los movimientos internos.

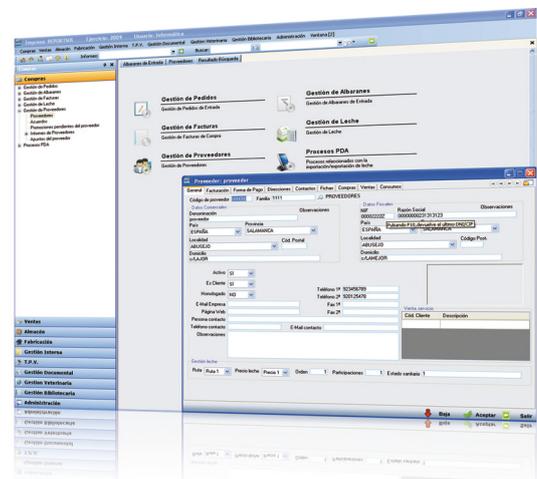


## Características

- Seguimiento de productos a través de lotes o partidas (reales o virtuales).
- Promociones, plantillas de precios, conjuntos de artículos (reales o virtuales), unidades totalmente definibles (una, dos, tres, tallas, colores, calibres, tonos, clases, etc.), partidas y lotes, riesgos, necesidades mínimas, controles de calidad, familias, subfamilias, envases, embalajes, unidades de transformación.
- Gestión de stocks (mínimos, máximos, necesidades de fabricación, necesidades de composición, reaprovisionamientos, desplazados, depósitos, etc.), rotaciones de stocks, ranking ABC.
- Inventario por: Iniciales, almacén, centros de coste, familia, subfamilia, unidad móvil (PDA), etc.
- Rentabilidad, estadísticas, control de almacén a través de dispositivos móviles (PDA, teléfono...).

## Gestión de Compras

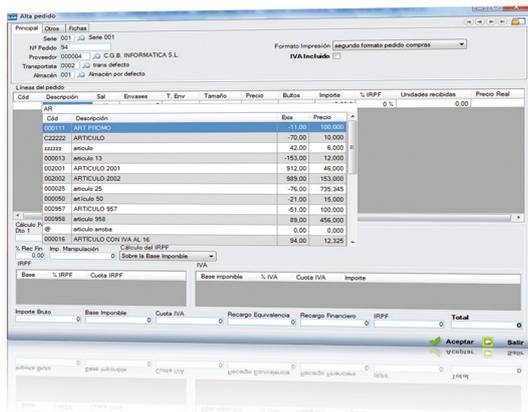
EslaGest 6.0 permite dejar registrado desde el pedido realizado al proveedor hasta la gestión de los pagos al mismo, todo con la posibilidad de ser exportado al software financiero de una forma ágil y dinámica. Paralelamente, EslaGest 6.0 permite gestionar la recepción de la mercancía y las promociones o descuentos que el propio proveedor aplique a la gestión del negocio.



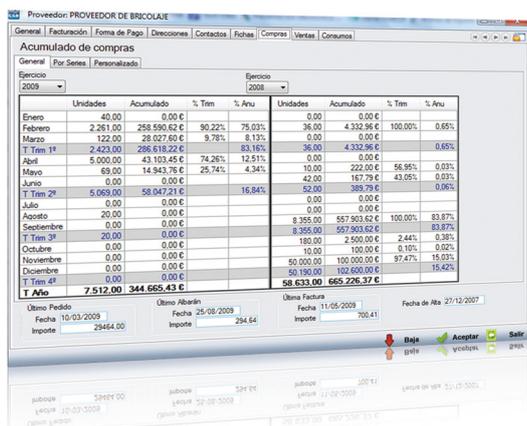
### Gracias a EslaGest 6.0 usted podrá

- Definir plantillas y pactos con proveedores.
- Establecer formas y calendarios de pagos.
- Contará con un sistema de alertas que le avisará con la antelación que usted desee de los pagos a realizar, definir descuentos piramidales y condiciones de pedido.
- Documentar todos los procesos de compra y entrega que se realizan.
- Definir escalados, promociones, rápeles, etc., que aplican los proveedores.

- Registrar y documentar pedidos de compra (manuales o según necesidades).
- Establecer los puntos de reposición automática en que se le propondrán los pedidos de compra a realizar.
- Mantener un seguimiento de la situación de cada entrega.
- Realizar pedidos resumen según:
  - Almacén.
  - Centro de coste.
  - Producción o composición.

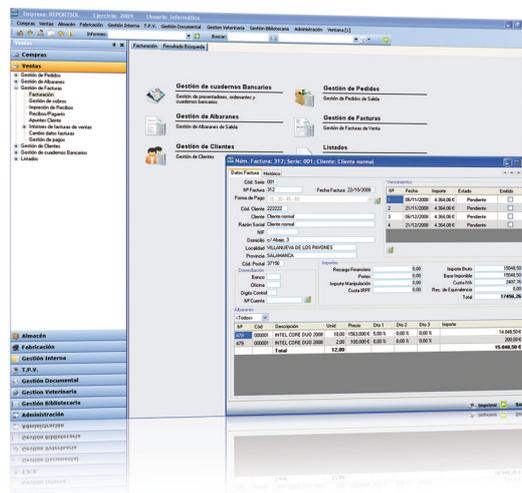


- Definir las condiciones de recepción de cada pedido.
- Mantener un sistema de depósitos y reservas en compras.
- Mantener actualizado automáticamente el precio o las referencias en el portal web.
- Obtener un registro de históricos de:
  - Relaciones.
  - Compras.
  - No conformidades.
  - Punteo (comprobación) de albaranes y facturas.
  - Estadísticas.
- Realizar automáticamente el proceso de facturación de compras en una amplio abanico de tipologías y regímenes, así como obtener listados de datos generales.



## Facturación y Ventas

EslaGest 6.0 permite recoger todos los flujos propios de la venta, desde el presupuesto a la gestión de cobros, incluyendo las comisiones a los vendedores o la definición de sus rutas comerciales.



### Con EslaGest 6.0 podrá

- Parametrizar los datos de sus clientes.
- Establecer los pactos y plantillas comerciales (escalados, promociones, mínimos, servicios, facturación periódica, EDI, factura electrónica...), mantenidos con ellos.
- Observar la rentabilidad obtenida de la relación comercial con ellos, definir las tarifas personalizadas por fecha y/o unidades.
- Registrar desde un presupuesto de venta hasta la facturación, pasando por la inserción de un pedido de venta y el registro del albarán de salida. Todo ello con la posibilidad de variar de presupuesto a pedido y de éste a albarán, simplemente arrastrando la información en cada paso, con el ahorro de tiempo que ello supone.
- Podrá gestionar promociones, presupuestos, pedidos, ventas sobre stocks, control de cobros, gestión de pagos, riesgos, etc.
- También permite gestionar y controlar la parametrización de incentivos a sus vendedores, los objetivos, mantener un control de: visitas, ofertas, etc.
- Facturación por periodos (diario, semanal, mensual, trimestral, semestral, anual), gestión de preventa y postventa (dispositivos móviles, PDA, teléfono), definición de ventas a través de web (e-commerce), catálogo de productos, pedidos, ventas, consultas a través de web, etc.

## Dispositivos móviles (PDA) de PREVENTA Y AUTOVENTA

Utilizando este módulo de la aplicación, la empresa podrá realizar comunicaciones en tiempo real desde localizaciones remotas (como rutas de venta o entrega), con la reducción de tiempos y costes que ello supone.



### Entre sus principales funciones se encuentran

- Realización de albaranes, pedidos y presupuestos a través del dispositivo móvil.
- Gestión de historial de artículos por cada cliente.
- Gestión de stock por almacén (camiones).
- Parametrización de rutas por vendedor.
- Sincronización online de datos entre la PDA y la aplicación instalada en los equipos en tiempo real.
- Parametrización de los formatos de albarán a imprimir por las impresoras instaladas en los vehículos.
- Agenda de ventas y visitas.

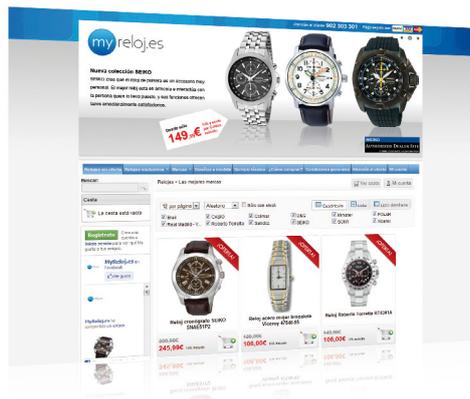
### Ventas por TPV



Permite establecer un terminal de venta con las funcionalidades más características de estos puestos, de acceso rápido y fácil manejo.

- Control de cajas por centros de coste, mostrador o tiendas y empresa.
- Comunicaciones vía web o punto a punto entre diferentes sucursales.
- Control de caja diaria, ventas por vendedor, artículos, familia a una fecha dada.
- Control de entregas a cuenta, arqueos, vales de cambio, cobros aplazados, control ilimitado de tickets en espera, promociones,
- Parametrizables las funciones de pantalla, apertura del cajón y formato de ticket.
- Enlace con pasarelas de pago (VISA, MasterCard, etc.).

### E-commerce



## Módulo de fabricación

A través del módulo de fabricación se podrán registrar todos los procesos participantes de la misma en su empresa, desde el mantenimiento de maquinaria, a las diferentes etapas productivas, pasando por la planificación de las mismas. Para este control, la aplicación ofrece una serie de funcionalidades.

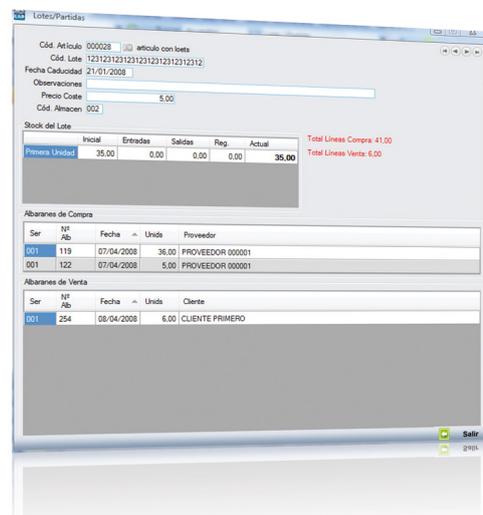
### Funcionalidades

- Escandallo, fórmulas, productos, piezas, servicios y componentes.
- Gestión de maquinaria, mano de obra (operario, departamento, centro de coste, proyecto).
- Refundición de pedidos a fabricar, control de trazabilidad en cada etapa del proceso por elemento o producto.
- Planes de fabricación, cálculo de necesidades, ordenes de fabricación.
- Registro de rechazos.

### Trazabilidad

EslaGest 6.0 permite conocer la trayectoria, el histórico y la ubicación exacta de un producto o lote de productos en todo momento dentro de su negocio mediante:

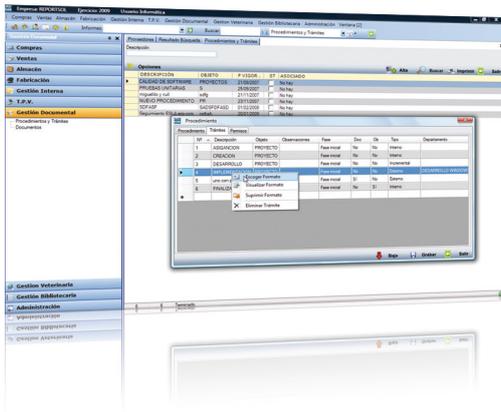
- Identificación de elementos desde la recepción de materia prima mediante códigos EAN, códigos de lote, etc.
- Registro de transformaciones de materias primas.
- Registro de ventas por lotes o artículos.
- Información de existencias y trazabilidades por artículo y/o lote.
- Emisión de etiquetas de códigos de barras para la identificación de artículos, lotes, partidas o individuos.
- Control de transformaciones de elementos.
- Registro de entradas y salidas.
- Trazabilidad de clientes y proveedores.



## Gestión Documental

Con este módulo se podrán definir los procedimientos y trámites que se siguen en su empresa, con el fin de unificar la gestión y acceso a la información de toda la organización. Permite determinar procedimientos y trámites mediante:

- Workflow.
- Escaneo de información externa a la empresa.
- Acceso selectivo a la información.
- AUI (Archivo Único de Información).
- Formatos y plantillas únicos en la organización.
- Enlace e integración con MS Office, Acrobat, etc.



## Gestión ERP

### Referencias

- Metodología de desarrollo Métrica V3. para el Análisis y Gestión de los Riesgos de los Sistemas de Información.
- Comunicación a través de GSM, GPRS, UMTS, WIFI, SMS.
- La aplicación se integra con las principales aplicaciones de contabilidad.
- Uso de testigos ("Tokens"), certificados de terceros.
- Cuadernos AEB de Pagos y Cobros: recibos, transferencias, anticipos de crédito, etc. (CSB 19, 58,...).
- Procedimiento de seguridad: firma electrónica y encriptación.



### Arquitectura

- Sistema de Desarrollo Visual Studio.NET. Entornos: Windows y Web.
- Multibase de datos: ORACLE SQL Server, INFORMIX, DB2, ODBC, etc.
- Sistema Multi: Multientidad, varias empresas; Multiejercicio y Multiusuario.
- Entorno heterogéneo: funcionalidad idéntica.
- Escalable y de rápida implementación: JUST-IN-TIME (JIT).
- Aplicaciones distribuidas con tecnología por capas.
- Integración a través de XML.
- Seguridad Avanzada FSS2.

### Componentes

- Gestión comercial, gestión de pagos y cobros, facturación, pedidos y presupuestos.
- Gestión de cuadernos bancarios según la normativa correspondiente, agencias, presentadores, ordenantes, etc.
- Gestión Documental, Tramitación y Resolución de Expedientes.
- Sistema totalmente adaptable y parametrizable a las necesidades propias de cada empresa.
- Control, seguimiento en tiempo real del estado y la situación de los artículos, comprados, vendidos o pedidos.
- Capacidad de enlace con distintas aplicaciones contables (CONTAPLUS, LOGIC CONTROL, A3, EXACT, etc.), y de otros tipos.
- Gestión de usuarios y permisos, con capacidad de auditoría individual.
- Gestión comercial móvil en tiempo real de pedidos, albaranes y facturas. Acceso a las existencias y a los datos de clientes y proveedores.
- Generador de formatos de impresión, capaz de definir y generar cualquier tipo de documento (presupuestos, pedidos, facturas, etiquetas) o informe.
- Potente cuadro de mandos que permite conocer en un solo vistazo, desde la rentabilidad de un artículo o cliente hasta la del negocio en su totalidad.

### Módulos

- Administración.
- Gestión de almacén y trazabilidad.
- Gestión de compras.
- Gestión de ventas.
- Gestión de ventas por mostrador (TPV).
- Fabricación – Producción.
- Gestión documental.
- Movilidad.
- Gestión veterinaria.
- Catalogo virtual - Comercio electrónico.



## Administración

Comprenden las operaciones que fijan las condiciones del sistema permitiendo su adaptación a las necesidades de cada empresa u organización de un modo muy rápido y sencillo: configuración inicial, empresas, usuarios, accesos, centros de coste, series, campos por tabla, definición de flujos, diseños de informes y formatos de impresión, comunicaciones, definición del ámbito territorial (países, provincias, localidades, vías...).



## Almacén

Cubre las áreas productivas de artículos fabricados, servicios o materia prima. Totalmente parametrizable, con o sin almacenes. lotes (reales, virtuales), promociones, plantillas de precios, conjuntos (reales o virtuales), unidades totalmente definibles (una, dos, tres, tallas, colores, calibres, tonos, clases, etc.), partidas y lotes, trazabilidad, riesgos, necesidades mínimas, controles de calidad, familias, subfamilias, envases, embalajes, unidades de transformación. gestión de stocks (mínimos, máximos, necesidades de fabricación, necesidades de composición, reservados, desplazados, depósitos, etc.). Rotaciones de stock, ranking ABC, inventario por: iniciales, almacén, centros de coste, familia, subfamilia, unidad móvil (PDA), etc. Rentabilidad, estadística, control de almacén a través de dispositivos móviles (PDA, Teléfono...).



## Gestión de compras

Plantillas y pactos con proveedores, formas de pago, calendario de pagos, descuentos piramidales, condiciones de pedido, compra y entrega, escalados, promociones, rápeles, etc. Pedidos (manuales o según necesidad), reposición automática, seguimiento-situación de cada entrega, pedidos resumen según almacén, centro de coste, producción o composición. Condiciones de recepción, depósitos, actualización automática de precio o cambios de referencia (enlace web), históricos de: relaciones, compras, no conformidades, punteo (comprobación) de albaranes y facturas. Facturación (régimen especial), etc.



## Facturación - Ventas

Gestión totalmente parametrizable de clientes, pactos comerciales, plantillas comerciales (escalados, promociones, mínimos, servicios, facturación periódica, EDI, factura electrónica...). Promociones, presupuestos, pedidos, ventas sobre stocks, control de cobros, gestión de pagos, riesgos, etc. Rentabilidad, tarifas personalizadas por fecha y/o unidades. Gestión y control de vendedores, parametrización de incentivos, objetivos, control de: visitas, ofertas, etc. Facturación por periodos (diario, mensual, trimestral, semestral, anual, etc.), gestión de preventa y postventa (dispositivos móviles, PDA)... Definición de ventas a través de web (e-commerce), catálogo de productos, pedidos, ventas, consultas través de web, etc.



## Gestión Ventas por Mostrador (TPV)

Control de cajas por centros de coste, mostrador o tiendas y empresa. Comunicaciones vía web o punto a punto entre diferentes sucursales, control de caja diaria, ventas por vendedor, artículos, familia a una fecha dada. Control de entregas a cuenta, arqueos, vales de cambio, cobros aplazados, control ilimitado de ticket en espera, promociones, totalmente parametrizable las funciones de la pantalla y formato del ticket. Enlace con pasarelas de pagos (VISA, Master Card, etc.) La mayoría de la opciones y procedimientos son configurados: una o varias cajas, si están enlazadas o independientes, si una misma venta se realiza en varias cajas, etc. Incluye una gestión completa de reparto a domicilio, rutas de reparto, transportistas, operaciones de entrada y salida de mercancía, Devoluciones, depósitos, descuentos (máximos o mínimos), rebajas, etc.



## Fabricación - Producción

Escandallo o fórmulas por productos, piezas, servicios y componentes. Gestión de maquinaria, mano de obra (operario, departamento, centro de coste). Refundición de pedidos a fabricar, control de la trazabilidad en cada etapa del proceso por elemento o producto, Planes de fabricación, cálculo de necesidades, órdenes de fabricación, registro de rechazos...



## Gestión Documental

A través de este módulo se definen los diferentes procedimientos y trámites que tiene la empresa con el fin de unificar la gestión y el acceso a la información de toda la organización. Permite determinar procedimientos y trámites, escaneo de información externa a la empresa, Acceso selectivo a la información, Workflow, AUI (Archivo Único de Información), padrones, formatos y plantillas únicas en la organización, enlace con MS Office...

Distribuido por:



**CGB**

C/Federico García Lorca, Edificio CGB  
37187 Aldeatejada (SALAMANCA)

[www.esla.com](http://www.esla.com) 902 303 301